



Sales Manager (H/F)

À propos

rapid-flyer.com est le premier site d'impression en ligne français à avoir vu le jour en 2003, et depuis nous ne cessons de nous développer et d'innover afin de répondre à ce que nous croyons : « *Un support de communication impactant doit être graphique, sensible et universel* »

Rapid Flyer, c'est plus 40 000 produits personnalisables, tous créés en France dans l'une de nos imprimeries, une équipe dynamique et sympa, qui porte les valeurs de l'entreprise à savoir l'audace, l'agilité, l'engagement et la bonne humeur.

Ta mission (si tu l'acceptes)

Ce poste est basé à Lille et concerne les Sales Manager justifiant de minimum 2 ans d'expérience sur un poste similaire. Pour cela, il te faudra :

- Gérer un portefeuille de clients et prendre en charge les demandes entrantes.
- Identifier les prospects en BtoB et BtoBtoC, nouer des relations avec eux pour générer des leads.
- Effectuer un travail d'analyse, de reporting et de veille concurrentielle.
- Participer à la stratégie commerciale en collaboration avec l'équipe Marketing

Profil

On ne recherche pas un CV ou une expérience significative mais plutôt une personnalité. Cependant, pour être à l'aise dans ton nouveau job, certains points sont à valider :

- Tu possèdes une forte culture du résultat et tu aimes avoir un impact visible au quotidien. Chez Rapid Flyer, the sky is the limit!
- Tu es reconnu pour ta capacité d'écoute active et tu sais adapter ton discours en fonction de tes interlocuteurs.
- Tu es 100% à l'aise avec les outils de CRM et le digital est ton meilleur ami.
- Tu es dynamique, persévérant et résilient.
- Tu es engagé et tu aimes travailler en équipe.
- Tu as l'âme d'un chasseur et l'assurance d'un gestionnaire de compte client.

Comment postuler ?

Tu souhaites participer à ce challenge et rejoindre durablement nos équipes ? Il te suffit pour cela de nous envoyer ton CV à talent@rapid-flyer.com